

第3回ジュニアエコノミーカレッジ in のべおか 2024



事業報告書

延岡商工会議所青年部

報告：郷土愛委員会

後援：延岡市、延岡市教育委員会



1. 事業概要

《事業の目的》

延岡商工会議所青年部(YEG)の創始からの想いである『まちづくり』の精神を受け継ぎ、延岡市の未来を担うべき子ども達を育成するための事業を実施する。
また、普段では味わうことの出来ない経験や地域の大人達との交流を通して「地元を盛り上げたい・役に立ちたい」という子ども達の郷土愛を醸成する。

《実施内容》

市内の小学5・6年生が4～5人1チームで模擬の株式会社を設立し、自分達で商品計画や収支計画を取りまとめて商売を行い会社の経営を経験する。
本年度、ジュニアエコノミーカレッジは以下の4つのカリキュラムを実施。

(1) ドリームセミナー・サポーターセミナー

ジュニアエコノミーカレッジのルール説明、株式会社の仕組みや商売とは何かを学ぶ講義を実施。

模擬の株式会社の会社名・キャッチコピーを決定し、子ども達はそれぞれの役職に就任して登記書を作成。

同時時間帯に保護者を対象としたサポーターセミナーを実施し

子ども達への関わり方や当事業の目的について説明。

(2) アクティブセミナー

ドリームボード(商品プラン・店作りプラン)を作成してプレゼン。

株券発行や銀行借入の審査を通過したチームが商売の準備を行う。

元手を仕入れるための株券の扱いや帳簿の付け方を学ぶ講義を実施。

(3) 販売実践会

手に入れた元手を使って仕入れを行い、プランに沿って準備した商品や店舗で一般客を相手に販売活動を行う。

事前に看板や販売案内チラシを作成するなど広報活動も同時に実施。

(4) まとめセミナー・納税式・決算報告会

決算報告書を作成し、利益処分(税金・役員報酬・株主配当金)を行い各チーム決算報告を実施した。

利益の10%を法人税の名目で延岡市に寄付。延岡市長に目録を贈呈した。

会社を解散し、修了証を子ども達全員に授与。

2. 募集結果

延岡市内の小学5・6年生 約2,000名に募集チラシを配布しました。

昨年に続き3回目の開催ということもあり、募集と同時に問い合わせも頂きました。

イベントが4回実施されることでスケジュールが合わず、申し込み断念するチームもありました。

前回、前々回参加していただいた学校へは直接訪問し、募集案内を行いました。

記者クラブやYEGのSNS、HPでの呼びかけも行い、イベントの周知を行いました。

第3回 仲間とめざせ！未来の社長！

ジュニエコ

ジュニアエコノミカレッジ in のべおか

参加資格 延岡市内の小学校5・6年生

募集定員 数チーム募集(1チーム 4～6人)

申込締切 7月5日(金)

ジュニエコってなに？
自分たちで会社をつくって、実際にお店を出して販売。仕事の基本・社会のルールを学べる企画です。
私たち延岡商工会議所青年部では、延岡市の次世代を担う子どもたちに「考える力」と「行動する力」を育んでもらいたいという思いから「ジュニアエコノミカレッジ in のべおか」を実施致します。実際に販売の体験をしてもらいながら、販売の基本や社会のルールなどを学んでもらい、働くことの喜びや起業家精神を養うことを目的としています。

ジュニエコの流れ

7月28日(日) 13:00～17:00 場所：中小企業振興センター
ドリームセミナー(子ども向け説明会) : 夢を叶える、株式会社について学ぶ
サポートセミナー(保護者向け説明会) : ジュニエコの趣意説明、子供さんへの押し付けの無い商品や商品のルールを教える

9月1日(日) 10:00～17:00 場所：中小企業振興センター
アクティビセミナー : 販売する商品の開発、ネーミング、作成、仕入れを計画、商品プランの作成方法やビジネスプランなどを学びます
販売実践会 : それぞれにグループプランを教養し、銀行から借入をしたり、出資してもらいます。

10月27日(日) 10:00～16:00 場所：市役所正庁玄関前
販売実践会 : 仲間と一緒に設立した会社で考え、開発した商品を実際に販売します。

11月17日(日) 13:00～17:00 場所：中小企業振興センター
まとめセミナー : 決算報告書を作成し、【税金・利益・税金】などを学びます。
グループ表彰式 : 販売実践会の結果から決まる表彰状を行い、グループに授与し表彰します。

※原則として全課程・全日程への参加が条件となります。
上記日程と会場等は予定であり諸事情により変更となる場合もございます。事前にご了承ください。

主催：延岡商工会議所青年部
 お問合せ先 延岡市幸町3丁目101 延岡駅前ビル3階 TEL.0982-33-6666 【担当】延岡商工会議所 日高・甲斐
 後援：延岡市/延岡市教育委員会

以下の通り3チームの申込みがありました。

No.	小学校	学年	男女内訳
1	東小学校	5年生	女子4名
2	延岡小学校	6年生	女子4名

最終的な申し込みは2チーム(8名)でした。

ジュニエコを開催するにあたり3～4チームを想定していたため、応募多数による抽選等行わず実施することができた。

東小学校や旭小学校では、先生方から生徒へ募集呼びかけをしてくださった。今後も事業を継続していくことで、このような支援も広がっていくとが重要だと思われるので、繋がった縁を大事にしていきたいと思う。

3. ドリームセミナー・サポーターセミナー

日時：令和6年 7月28日(日) 会場：中小企業センター

時間	内容	備考
13:00～13:10	開会・資料確認	
13:10～13:15	主催者挨拶	大久保会長挨拶
13:15～13:30	ジュニエコについて	今後の日程・内容の説明
13:30～13:50	株式会社とは？	株式会社・株主について学ぶ
13:50～14:30	会社を登記しよう！	会社登記書の作成
14:30～14:50	会社紹介	会社名・キャッチコピー・役職発表
14:50～15:10	商売って何？	売価・原価・利益等を学ぶ
15:10～16:00	食品・商品のルール	ルールを確認する
16:00～16:15	宿題と次回説明	次までにやることを確認

郷土愛委員会が中心となり、ジュニアエコノミーカレッジのルール説明や株式会社や商売についての講義を行った。

その後、子ども達は自分達の会社の名前・キャッチコピー・それぞれの役職を決定し、会社登記書を作成。

全体の前で自分達の会社を紹介し、意気込みを発表した。

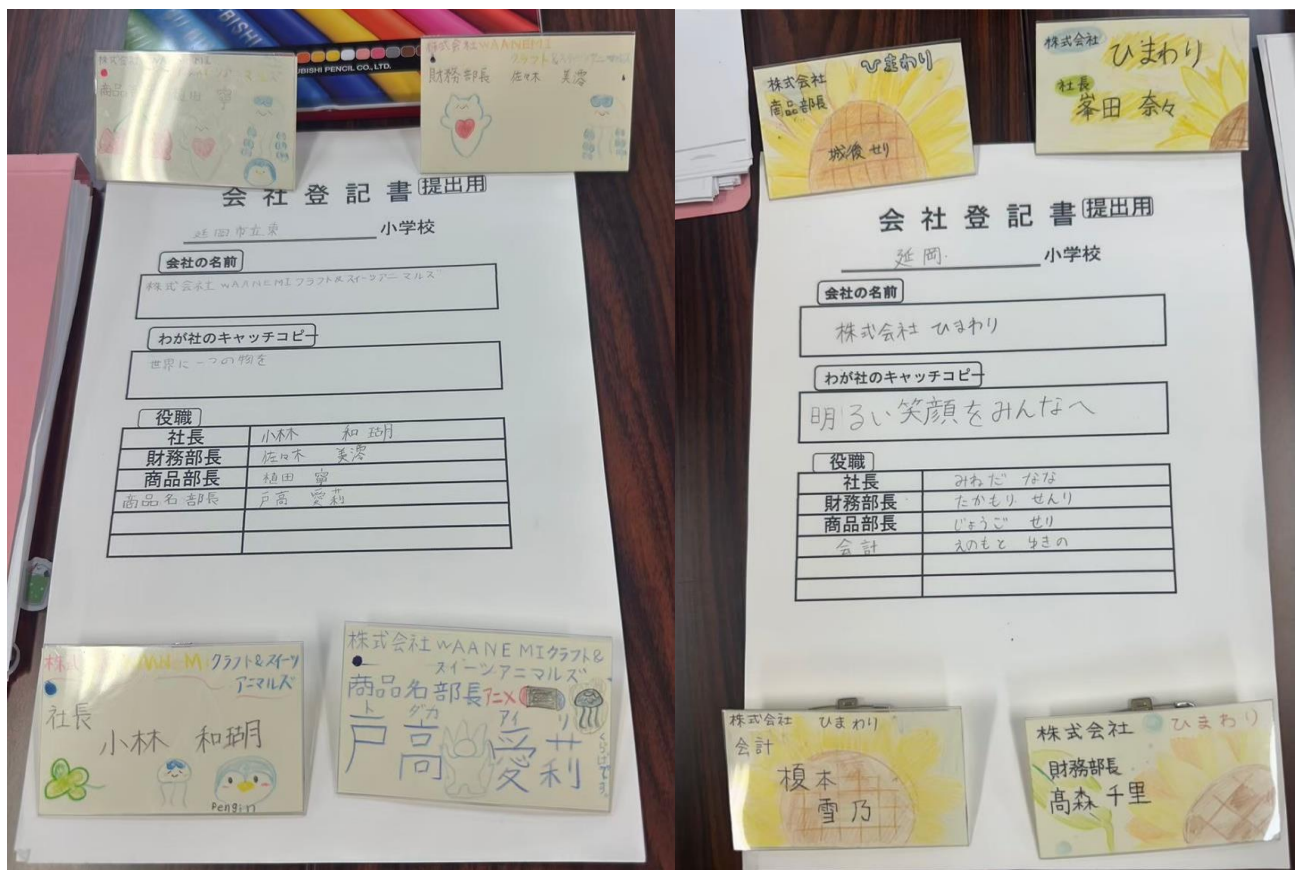
同時並行の形で、別部屋にて保護者の方を対象としたサポーターセミナー

を開催。保護者の方へは、ルールの確認や、子ども達の自主性を伸ばすために接し方、関わり方を最小限に留めてほしい旨の説明を実施した。保護者とのライングループを作成し、質疑応答がいつでも対応できる体制を整えた。

《ドリームセミナー・サポーターセミナーの様子》



《作成した会社登記書》



【各登記会社名】

株式会社 WAANEMI クラフト & スイーツアニマルズ (東小)

株式会社 ひまわり (延岡小)

1回目のセミナーということもあり、緊張感がある中でスタートしたが、講義やルール説明を熱心に聞く姿が印象的でした。

自分たちで話し合いながら登記書を作成するときは、社長を中心に積極的に取り組まれており、無事に2社とも完成させることができた。

商品のルールについては子供達だけで全てを理解することは難しいように思えた。ルールに関しては保護者の協力が必要となってくるので、保護者の方々への説明が重要だと思った。

4. アクティブセミナー

日時：令和6年 9月1日(日) 会場：中小企業センター

時間	内容	備考
10:00～10:10	開会・資料確認	
10:10～10:15	主催者挨拶	大久保会長挨拶
10:15～11:15	商品プラン作成	商品内容・売価設定
11:15～12:00	ドリームボード作成	商品・店作りプランボード作成
12:00～13:00	昼食	
13:00～15:30	ドリームボード作成	商品・店作りプランボード作成
15:30～16:10	プラン審査	プランのプレゼン審査
16:10～16:30	帳簿の付け方	帳簿の付け方を学ぶ
16:30～17:00	宿題と次回説明	次までにやることを確認

子ども達は宿題として仕入れ原価調査や商品の試作・レシピの作成をこの日までにやってきた。アクティブセミナーでは、その内容を元に商品のプランを作成し、売価を設定を行い、目標販売数量を設定して利益のめあてを決定した。

また、販売実践時の店作りを考え、プレゼン用のドリームボード（商品内容や店舗装飾など）を作成した。

延岡YEGメンバーが銀行および証券取引所役となり、子供たちのプレゼンを審査した。審査に通過したチームに株券の発行、借入希望チームには借入を許可した。

今回は2チームとも借入も行い、事業計画を立てた。

各チームの財務部長を中心に帳簿の付け方についても学んでいただき、販売実践会までのスケジュールと予算の振り分けを行った。

事前の宿題をしっかりと取り組んでいただいたことにより当日はスムーズに進められた。売価設定と売り上げのめあての計算は全員で足並みを揃えて計算していく方が理解が早かったと思う。

《アクティブセミナーの様子》

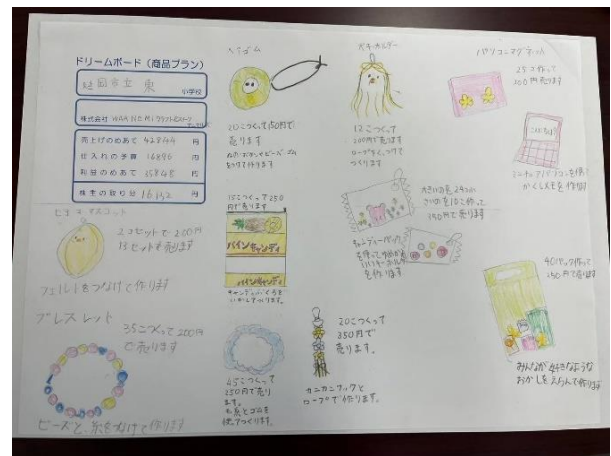


《アクティブセミナーの様子》

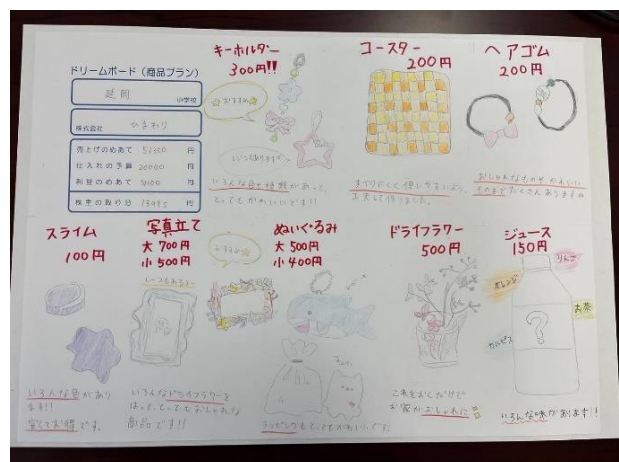


《作成したドリームボード》

○株式会社 WAANEMI クラフト & スイーツアニマルズ (東小)



○株式会社 ひまわり (延岡小)



5. 販売実践会

日時：令和6年 10月27日(日) 会場：延岡市役所正面玄関前

時間	内容	備考
9：00～10：00	看板作成・準備確認	店舗看板作成・準備物確認
10：00～10：50	開店準備	
10：50～11：00	開店式	大久保会長挨拶・がんばろう宣言
11：00～16：00	販売実践	販売活動
16：00～16：20	売り上げ金計算	金庫確認・売り上げ計算
16：20～16：30	閉店式	大久保会長挨拶
16：30～16：40	宿題と次回説明	次までにやることを確認

事前準備として、アクティブセミナーでプラン審査に合格して発行した株券を家族等に購入してもらい（1枚 1,000円 × 10枚）得た10,000円、銀行借入の10,000円、計20,000円を元手に商品や店作りをしてきた。保護者とのライングループを通じて準備の進捗管理を行った。

今回はのぼりざるフェスタの開催に併せて、市役所で販売実践をさせていただいた。販売実践に伴い、各学校や記者クラブ、後援をいただいている延岡市、延岡市教育委員会へ案内状を作成し告知した。当日はメディアの取材も子供達を中心に受けた。

のぼりざるフェスタ内の放送機器をお借りし、販売促進することで両チームとも時間内に完売することができた。

今回は宮崎県民共済様よりCMの取材も受けた。

実際の動画（宮崎県民共済 かがやけ未来動画）

<https://youtu.be/8ZyHvScL11U?si=vcHY0MW8Z5lc6JY9>

《販売実践会の様子》



《販売実践会の様子》



6. まとめセミナー・決算報告会・納税式

日時：令和6年 11月17日(日) 会場：延岡市社会教育センター

時間	内容	備考
13:00～13:10	開会・資料確認	
13:10～13:15	主催者挨拶	大久保会長挨拶
13:15～13:25	税金・利息について	税金の使い方・銀行の仕組みを学ぶ
13:25～14:00	資金精算	金庫のお金を計算して振分ける
14:00～15:00	ドリームレポート作成	決算報告会の準備
15:00～15:30	決算報告会・納税式	決算報告・市長へ目録の授与
15:30～16:00	お礼状を書こう	お世話になった人にお礼状を書く
16:00～16:30	修了式	修了証授与・大久保会長挨拶

販売実践会での売り上げ金や仕入れの残金を数えて、法人税、役員報酬、株主配当金など金額を計算して資金の精算を行った。

延岡市副市長、延岡市教育長を招待し、決算報告会を行った。

法人税という名目で売り上げ金の10%を延岡市に寄付。目録を贈呈した。

2チーム合計で¥8,400を後日寄附した。

ドリームレポートを作成し、それぞれ決算報告を行った。

最後に大久保会長よりグランプリの発表、子供達全員に終了証の授与をした。

グランプリは株式会社ひまわりが受賞した。

今回、会場が抑えられておらず、直前になり変更となってしまった。準備を進める中で確認項目をしっかりと共有し、改善していく。売り上げの計算ではYEGメンバーも苦戦されていたので、セミナー前に事前に周知しておくと思えばスムーズに進められると思った。

《まとめセミナー・決算報告会・納税式の様子》



《まとめセミナー・決算報告会・納税式の様子》



寄附金受領証明書

住 所 延岡市幸町3丁目101 延岡駅西口街区ビル3階

氏 名 延岡商工会議所青年部 会長 大久保 学 様

¥ 8,400 —

ただし、延岡市に対する寄附金として、上記の金額を受領いたしました。

令和6年11月22日

延岡市長 読谷山 洋司

(注) 受領証明書の再発行はできません。

令和6年11月22日

延岡商工会議所青年部
会長 大久保 学 様

延岡市長 読谷山 洋司

一般寄附金の受領について（御礼）

時下 貴会におかれましてはますますご繁栄のこととお慶び申し上げます。
平素より、市政運営に対し格別のご支援、ご協力を賜り厚くお礼申し上げます。
この度は、貴重な御浄財をご寄附賜り厚くお礼申し上げます。
貴会のご意志に於けるよう有効に活用させていただき所存でございます。
今後とも、市政運営に対し同一層のご支援、ご協力を賜りますようお願い申し上げます。

(文書取扱)
延岡市総務部総務課
〒882-8686 延岡市東本小路2番地1
☎:0982-22-7006 FAX:0982-34-2110

6. 保護者アンケート結果

11月17日のまとめセミナー時に保護者(8名)を対象にアンケートを実施。

① 全体を通しての感想をお聞かせ下さい。

- ・ 子供にも親にも勉強になる貴重な体験だった。
- ・ 子供が楽しみながら最後までやり遂げたことに感動した。
- ・ 小学生にはまだ難しいのではないかと考えていたが、子供の成長が見れて心配する必要なかった。
- ・ 想像以上にリアルな起業体験だった。子供にとって大変貴重な経験になったと思う。
- ・ YEGの方々のサポートが丁寧で、子供たちも楽しく学んでいた。

② ジュニアエコノミーカレッジの良かった点・勉強になった点は。

- ・ お金の勉強になった。
- ・ 子供のコミュニケーション能力が上がったように思う。
- ・ 子供が自分の意見、主張ができるようになった。
- ・ 子供が主体的に行動するようになった。
- ・ 会社の仕組みを理解する事で様々な仕事に興味を持つようになった。
- ・ 子供達だけで問題を解決する姿がみれて良かった。
- ・ お金を稼ぐ苦勞を体験したことで、親への感謝が少し見られるようになった。

③ 難しかった点や、次回やる場合に改善したほうが良い点は。

- ・ 子供たちが話し合う時間をもっと設けた方が意見もまとまると思った。
- ・ ついつい親が口出してしまう。見守りに徹するのは難しかった。
- ・ 販売実践時、計算しやすくする為だと思うが、おつりで出すお金と売り上げのお金を分けるのは面倒そうだった。

7. まとめ

第3回目の開催となったイベントですが、多くの方々のご協力により無事に全行程終了することができました。前回以上にメディアなどでの案内も行いましたが、参加チームの応募がまだまだ少ない結果でした。各学校への案内をチラシだけでなく、イベントの趣旨説明等も含めて訪問回数を増やしたりと対策が必要です。また、募集形態がチームを作ったの参加になることが高いハードルにもなっているようですので、個人事業主バージョンなど単独での参加申し込みも検討し、イベントを進化させていくことも必要だと感じました。

前回同様に担当委員会だけでのイベントではなく、延岡YEG全体で取り組むことができました。ただ、新規会員も増えた年度であったため、次年度の第4回目の開催を準備していくにあたり、会員内でのイベント周知もまた必要だと思います。

子供達には「考える力」、「決める力」、「行動する力」を発揮して成功させようと話をしていましたが、どのチームも想像を超える質の高い商品・店づくりを実現させてくれました。

販売実践では、のぼりざるフェスタの開催に併せて実践ができたことにより、多くの方が足を運んでくださり、大盛況で終わることができました。販売実践を単独で行うにはまだまだ集客力は足りないと感じましたので、他のイベントの中で実践をすることがいいのではないかと思います。

今回のイベントを通して、回を重ねるごとに子供たちの成長を私達も実感し感動しました。改めて、今後も継続して取り組む事業だと確信しました。

最後に改めてご協力いただいた皆様に御礼申し上げます。ありがとうございました。